

Présentation Marketing

Private Corner *Wealth Co-Investment*

Société de Libre Partenariat

www.private-corner.eu

Strictement Confidentiel

Protégez l'environnement, cette présentation n'a pas vocation à être imprimée

Avertissement

Cette présentation a été préparée par Private Corner et est fournie, à titre confidentiel et pour information uniquement, à un nombre limité d'investisseurs avertis ou professionnels, ne relevant pas d'une offre au public. Elle ne saurait être assimilée à une offre d'achat ou de vente ou une activité de promotion au public des parts de la SLP Private Corner Wealth Co-Investment dans une juridiction autre que la France ainsi que les pays où la SLP est autorisée à la commercialisation auprès d'investisseurs professionnels en application de la directive «AIFM». En particulier, l'accès à la SLP Private Corner Wealth Co-Investment peut faire l'objet de restrictions à l'égard de certaines personnes ou dans certains pays. Toute personne intéressée doit impérativement s'assurer qu'elle est juridiquement autorisée à souscrire des parts de la SLP Private Corner Wealth Co-Investment auprès de ses conseils juridiques.

La SLP Private Corner Wealth Co-Investment n'est pas soumise à l'agrément de l'Autorité des marchés financiers («AMF») et peut adopter des règles d'investissement dérogatoires aux fonds agréés. Tout investissement d'une personne éligible dans la SLP Private Corner Wealth Co-Investment doit se faire sur la base des documents réglementaires en vigueur, à savoir le règlement déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers.

La présente présentation est fournie à titre indicatif et ne saurait être utilisée pour toute décision d'ordre juridique, fiscal, comptable ou autre, ainsi que pour toute décision d'investissement dans les parts de la SLP Private Corner Wealth Co-Investment.

Les données chiffrées, commentaires et analyses figurant dans cette présentation reflètent le sentiment de Private Corner compte tenu de son expertise, des analyses économiques et des informations disponibles à ce jour. Elles ne sauraient toutefois constituer un quelconque engagement ni garantie de sa part.

Il est rappelé aux investisseurs que les risques principaux liés à un investissement dans la SLP Private Corner Wealth Co-Investment sont notamment : risques de perte en capital (totale ou partielle) pour l'investisseur, risques liés à la gestion discrétionnaire, risques liés au capital investissement, risques de liquidité, risques liés à une diversification insuffisante, risques liés à une variation des taux d'intérêt et des taux de change, risques de crédit, risques liés à la défaillance éventuelle d'un porteur de parts au titre de ses obligations de paiement à l'égard de la SLP Private Corner Wealth Co-Investment, risques liés à la vente des actifs de la SLP Private Corner Wealth Co-Investment (octroi de garanties, demandes d'indemnisation, etc.).

Les performances historiques ou prévisionnelles des différents fonds présentés ou de leurs investissements ne sont pas un indicateur fiable de leurs performances futures et des performances futures de la SLP Private Corner Wealth Co-Investment. Elles ne sauraient être assimilées à une anticipation ou une garantie sur l'évolution prévisible desdits investissements, étant précisé que les investissements sous-jacents seront différents de ceux réalisés par le passé. En particulier, il est précisé que les investissements en portefeuille sont réévalués selon les normes IPEV et les principes de marché énoncés par Invest Europe. Dès lors, leur valeur actuelle peut varier dans le futur à la hausse ou à la baisse et ne saurait constituer le fondement d'une analyse de performance des fonds présentés ou de leurs investissements.

L'ensemble des informations comprises dans ce document sont des informations confidentielles. Le destinataire de ce document s'engage à ne pas divulguer, directement ou indirectement, en tout ou partie, par quelque moyen que ce soit, les informations y figurant à des tiers ainsi qu'à ne pas les utiliser pour un besoin autre que celui lié à sa compréhension de la SLP Private Corner Wealth Co-Investment.

Le détail des risques, les termes et conditions de la SLP Private Corner Wealth Co-Investment repris dans ce document sont détaillés dans les statuts de ladite SLP.

Sommaire

1. Présentation de Private Corner
2. Présentation de Private Corner Wealth Co-Investment
3. Présentation du sous-jacent Ardian Co-Investment Fund VI

DISCLAIMER

Ce document a été préparé par Private Corner dans un but purement informatif. Ce document ainsi que son contenu sont strictement confidentiels. Ils ne sauraient être totalement ou partiellement reproduits, ni résumés, ni être communiqués à des tiers sans le consentement préalable et écrit de Private Corner.



SECTION 1

Présentation de Private Corner

Les Fondateurs

Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner
Diffusion restreinte

Estelle Dolla - Présidente



Estelle cultive un grand professionnalisme et des qualités humaines déterminantes pour satisfaire l'exigence des investisseurs. Ce parcours lui permet d'avoir une vision élargie de l'écosystème et des connexions à tous les niveaux de la chaîne de valeur.

Yves (50 ans), ingénieur de formation, a démarré sa carrière en 1998 dans le secteur bancaire et financier en tant que Directeur des Opérations et dans la gestion de projets IT et digitaux. Pendant plus de 15 ans, Yves s'est spécialisé dans les fonds d'investissement alternatifs (Private Equity, Dette Privée & Titrisation, Infrastructure, Real Estate), occupant des postes de Direction dans des groupes à dimension internationale chez des acteurs de marché de premier plan (RBC I&TS, alterDomus, CACEIS) proposant des services de Banque Dépositaire, teneur de registres et de gestion et d'administration de fonds d'investissement alternatifs.

Thomas Renaudin - Directeur Général



Entrepreneur et déterminé, Thomas fait preuve d'initiative et de créativité pour mener à bien tous les projets qu'il met en œuvre.

Yves Caron - Directeur des Opérations



Rigoureux et expert reconnu dans son domaine, Yves a pour objectif d'atteindre l'excellence opérationnelle et la satisfaction client.

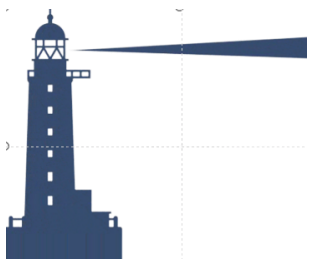
Thomas (37 ans) est diplômé d'expertise-comptable, il possède une solide expérience en administration de fonds et en direction financière d'entreprise. Après avoir accompagné dès 2009 des acteurs de la gestion alternative au sein de ce qui deviendra alterDomus en France, il rejoint pendant 4 ans la Direction Financière de Rexel où il met en œuvre ses compétences techniques et relationnelles pour mener à bien des projets de transformation digitale au sein du Groupe. De retour chez alterDomus en 2017, il participe activement à la stratégie, au développement et à la relation clients dans le souci d'assurer aux acteurs du marché alternatif un service de qualité adapté à leurs besoins et à ceux de leurs investisseurs.



ARMEN *un partenaire stratégique de confiance*

- En 2023, Private Corner a fait le choix d'ouvrir son capital à *ARMEN*, société de gestion, pionnier européen du « GP Stakes » avec pour ambition de s'appuyer sur ce partenariat stratégique pour **accélérer son développement**.
- Avec Armen à nos côtés, nous nous donnons les moyens de nous développer tout en préservant une **totale indépendance** dans l'élaboration de notre politique d'investissement et dans notre sélection. Nous avons à cœur de **proposer un accès aux meilleures équipes de gestion**.

Un vecteur d'accélération pour Private Corner :



- ✓ Accélérer notre développement
- ✓ Renforcer notre positionnement auprès des sociétés de gestion référentes sur le marché du PE
- ✓ Consolider notre image auprès des distributeurs
- ✓ Se développer en Europe

Les membres du Board à nos côtés



Dominique Gaillard

Président - Armen

Capza - France Invest - Ardian - Charterhouse France



Laurent Bénard

CEO - Armen

Capza - Bank of Scotland



Jacques Ittah

Managing Partner - Will Consulting

Notre *ADN*

- Une **équipe expérimentée et hautement qualifiée**
- Une **plateforme d'investissement en Private Equity** à destination des HNWI s'appuyant sur une technologie de pointe
- Une **société de gestion indépendante** agréée par l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) sous le numéro GP-20000038

Nos réalisations*

≥ **500 M€**
collectés

≠ **25**
fonds gérés
≠ **2000**
investisseurs

* Données au 31/07/2023



Notre *Offre*

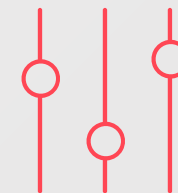
- Donner **accès aux HNWI et UHNWI** à une **sélection de fonds de Private Equity de 1er plan**, à partir de 100 k€ de souscription
- La possibilité de se constituer un **portefeuille diversifié en Private Equity** (stratégies, segments, géographie, secteurs d'activité, etc.)
- Garantir une **expérience investisseur unique 100% digitale**
- **Solution clé en mains** permettant aux fonds de PE institutionnels, aux Family Offices et aux Banques Privées (« Sponsors ») de **servir l'appétit des HNWI et UHNWI** de manière agile



Un accès simple et diversifié au Private Equity



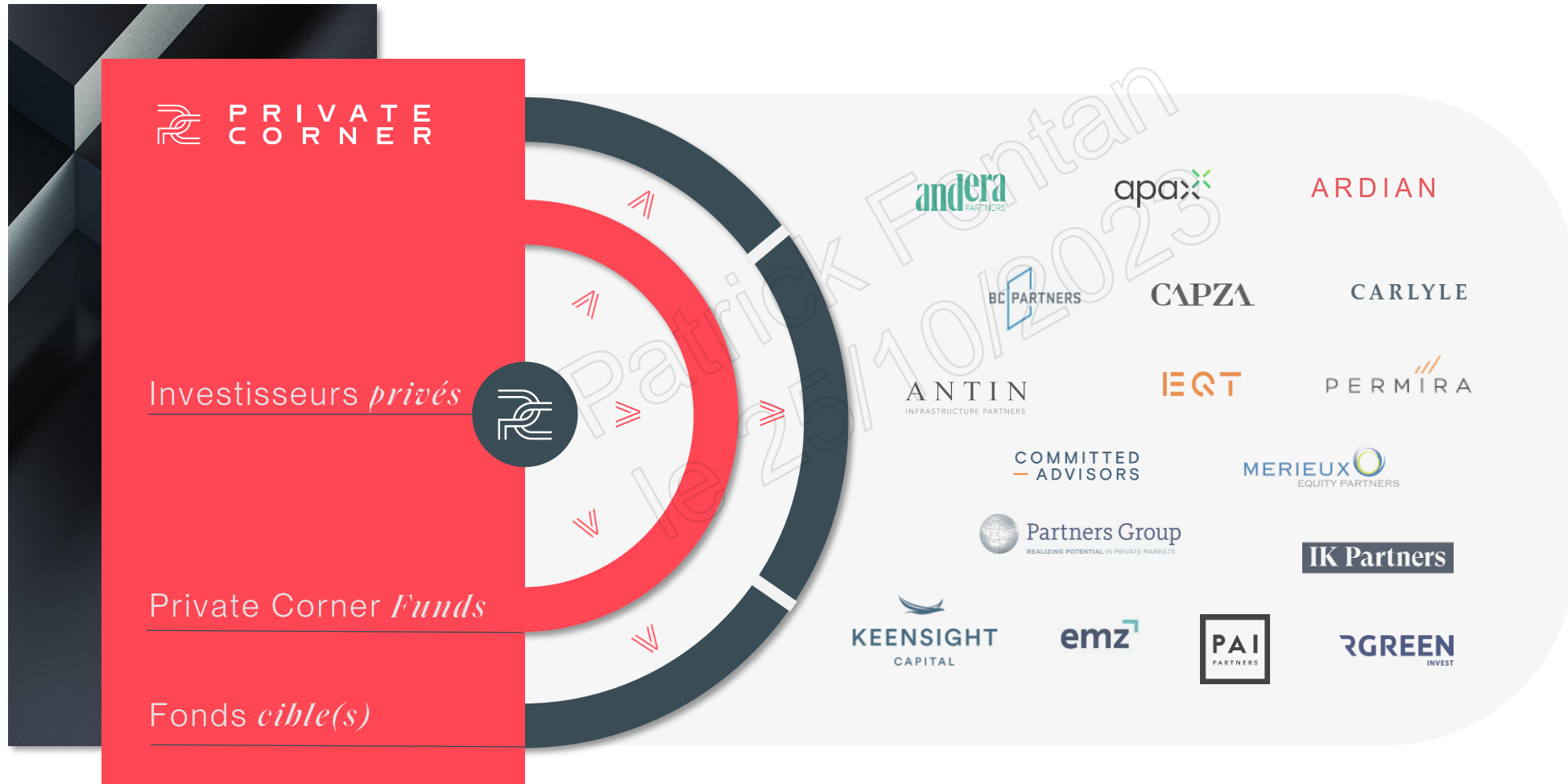
Un processus de souscription 100% digital



Un espace personnel de reporting en ligne

Private Corner *sélectionne et donne accès* aux plus grands fonds *de capital-investissement*

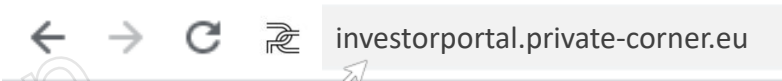
Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner.
Diffusion restreinte



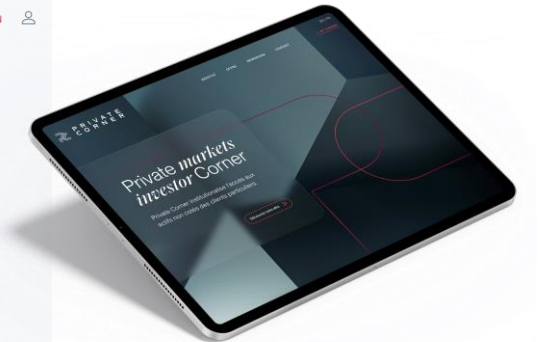
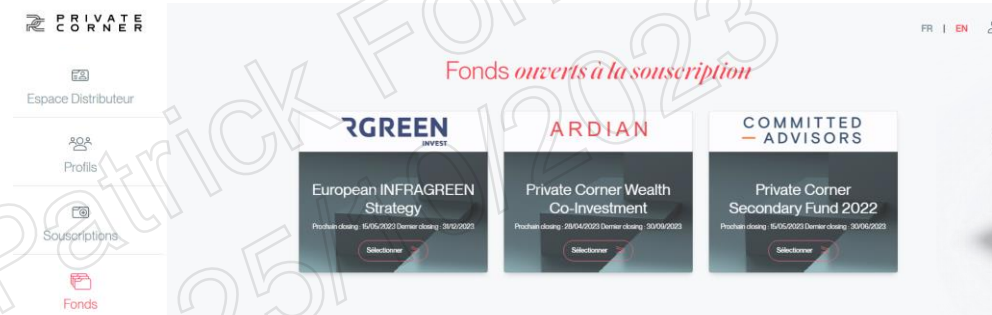
≥ 500 M€ collectés
 ≠ 25 fonds gérés

≠ 2 000 investisseurs
 ≠ 250 distributeurs

Private Corner dispose d'une *plateforme technologique* fonctionnelle et éprouvée



Accès, KYC, souscription et suivi de votre investissement à travers une plateforme 100% digitale



Souscriptions (5)

Nom, prénom, raison sociale, fonds Statut Rechercher

Profil investisseur	Suivi par	Fonds	Nom de la part	Montant (100k €)	Comm. de souscription (k€)	Mode de paiement	Date de signature	Statut
Claude Jean	Dolla Estelle	Private Corner Wealth Co-Investment	Partisil A2	250k €	2,5k €	Prélèvement		Procédure de signature enclenchée
Claude Jean	Dolla Estelle	Private Corner Wealth Co-Investment	Partisil A2	100k €	1k €	Prélèvement	22/10/2021	Signée
Claude Jean	Dolla Estelle	Private Corner Wealth Co-Investment	Partisil A1	100k €	0,0 €	Prélèvement		Initiée
Claude Jean	Dolla Estelle	PC Feeder Capza Growth Tech	Partisil A2	200k €	6k €	Prélèvement	07/10/2021	Signée
Claude Jean	Dolla Estelle	Private Corner GBO Healthcare & Nutrition	Partisil A1	500k €	5k €	Prélèvement	07/10/2021	Validée

Profil investisseur de JEAN CLAUDE

Objectifs d'investissement

Quel est votre horizon d'investissement ?

Court terme (inférieur à 3 ans)
 Moyen terme (3 ans à 5 ans)
 Long terme (plus de 5 ans)

Quels sont les objectifs poursuivis par le biais du service d'investissement proposé ?

Remplacer des liquidités à court terme
 Constituer un capital
 Réaliser votre fiscalité
 Diversifier votre patrimoine
 Transmettre votre patrimoine
 Percevoir des revenus
 Sécuriser vos actifs

Service client : relation-investisseurs@private-corner.eu | +33 (0)1 63 75 66 93

Private Corner digitalise la gestion de ses fonds et offre aux investisseurs un service sécurisé, optimisé et continu

« Notre *solution Front-to-Back* permet de rationaliser le processus d'on-boarding des investisseurs et de gestion du FIA, d'automatiser la comptabilité, de renforcer la piste d'audit et d'optimiser la qualité du reporting »

Yves – COO Private Corner

Une expérience *100% digitale* et des processus totalement intégrés

- 🌀 Sélection et due diligence sur les fonds et les équipes de gestion
- 🌀 Structuration et création du véhicule
- 🌀 Catégorisation et KYC investisseurs
- 🌀 Levée de fonds et suivi des souscriptions
- 🌀 Accès en ligne à un espace dédié
- 🌀 Suivi de la performance des investissements en continu
- 🌀 Administration, suivi juridique et réglementaire

Qualité & Fiabilité

En opérant toute la chaîne de valeur de ses véhicules en interne, Private Corner crée de la valeur et la restitue à ses investisseurs

« *La digitalisation* et l'automatisation *permettent de maîtriser* les risques d'erreurs et *de gagner en productivité* afin de consacrer *plus de temps* à la création de *valeur ajoutée* au contact des investisseurs »

Yves – COO Private Corner



QUALITÉS DES SERVICES

- **Personnalisation** de l'information, reporting disponibles en continu
- Souscription **fluide et sécurisée** en ligne + Accès à un portail investisseurs **convivial et intuitif**
- L'humain est au centre de nos préoccupations : **équipes dédiées** Relations et Support aux investisseurs

FIABILITÉ DES OPÉRATIONS

- Opérations Front to Back centralisées sur notre **plateforme IT**
- Génération et publication de la communication investisseurs de façon **digitale et sécurisée**
- **Contrôle et maîtrise** continue de la qualité de l'information pilotée par une équipe expérimentée animée par la **satisfaction de ses clients**



Investisseurs exigeants

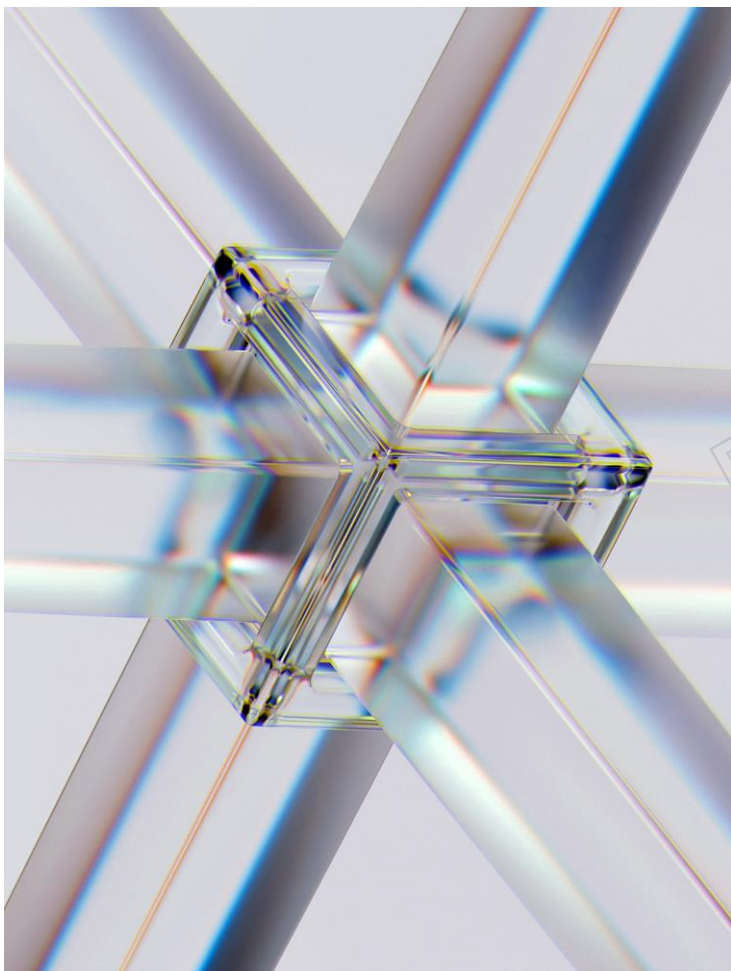


Sécurité des données



Transparence de l'information

La garantie pour les distributeurs et les investisseurs d'une *expérience unique*



PARCOURS UTILISATEUR
ERGONOMIQUE



CONTRÔLES LOGIQUES
AUTOMATISÉS



AIDE EN LIGNE



SUPPORT TÉLÉPHONIQUE
ET EMAIL



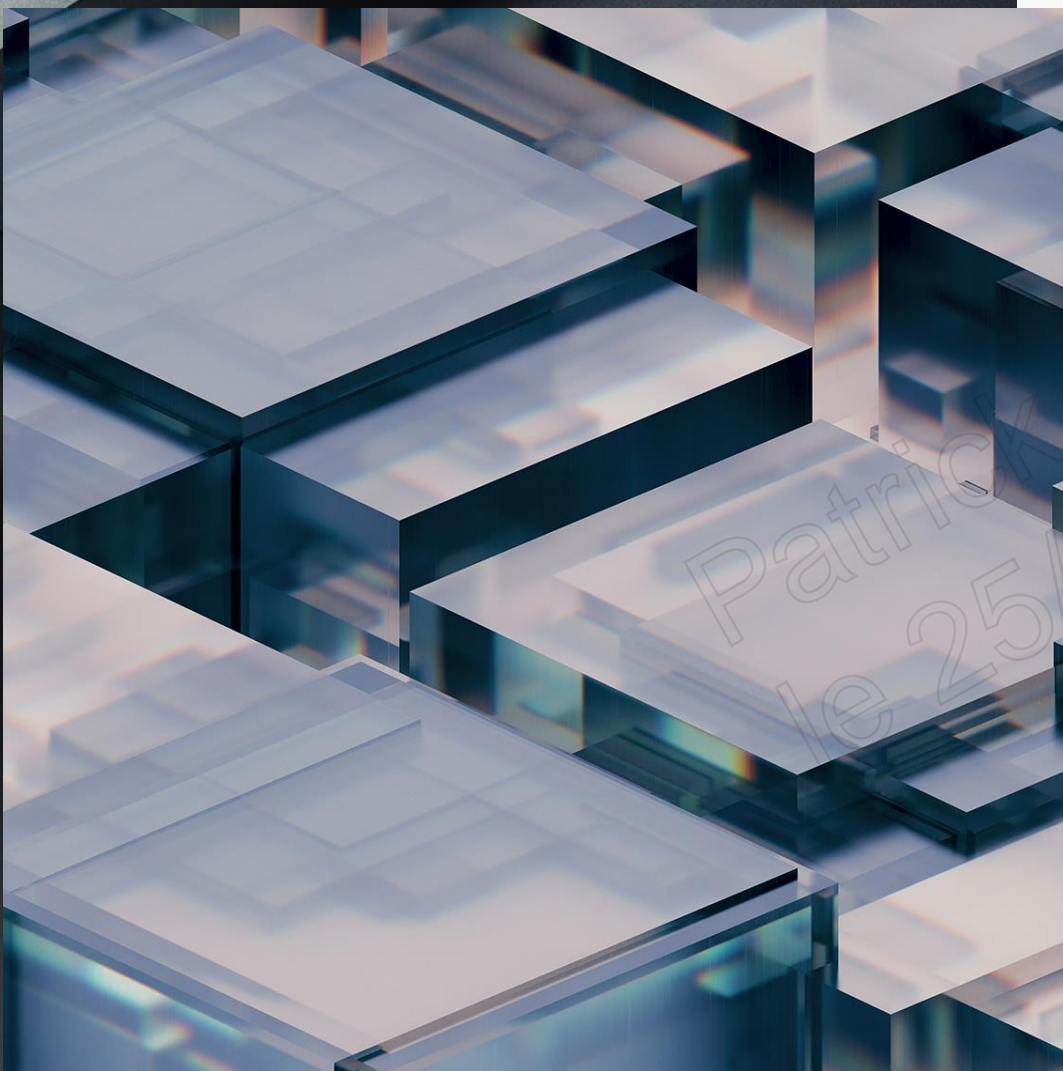
Une technologie adaptée
et sécurisée



Une équipe relation investisseurs
disponible et réactive

« Au-delà de permettre *aux investisseurs privés* d'accéder à des fonds de *1^{er} rang*, nous proposons *une qualité de service* au moins équivalente à celle *dont bénéficient aujourd'hui les investisseurs institutionnels* »

Estelle – CEO Private Corner



SECTION 2

Présentation de Private Corner Wealth Co-Investment

Structuration



Private Corner agrège les souscriptions d'investisseurs privés* dans un véhicule dédié structuré sous forme de SLP investissant directement dans la SLP Ardian Co-Investment Fund VI



(*) La SLP Private Corner Wealth Co-Investment est réservé à des investisseurs professionnels ou éligibles au sens de l'article 423-27-1 du RG AMF

8 raisons pour *Private Corner* de sélectionner *ARDIAN Co-Investment Fund VI*

Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner.
Diffusion restreinte



Position de Leader

Leader paneuropéen profondément ancré en Europe continentale



Équipe

Équipe expérimentée composée de 30 professionnels spécialistes du co-investissement et ayant tissé des relations solides avec des gérants de renommée internationale



Track record

Plateforme de co-investissements aux performances du 1er quartile solides et homogènes, avec c. 4Mds investis depuis 2005



Deal flow

Un deal flow important et un processus rigoureux permettant de sélectionner les meilleures opportunités



Diversification

Un portefeuille très diversifié de sociétés couvrant l'Europe, les États-Unis et l'Asie et représentatives d'un large panel secteurs sur des tailles d'entreprise allant de 100 M\$ à 10 Mds\$



Stratégie

Co-investissement dans tous les segments du Private Equity avec les meilleures opportunités du marché du lower-mid cap au large cap



Plateforme

Un accès privilégié à plusieurs centaines de sociétés de capital-investissement de premier plan grâce aux plateformes de Fonds de Fonds et Fonds Direct d'Ardian, leader mondial de l'investissement privé



ESG

Une culture ESG ancrée dans les valeurs d'Ardian dont les critères sont intégrés dans tous le processus d'investissement



» Termes & Conditions

Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner
Diffusion restreinte

Termes clés du fonds Private Corner

Private Corner Wealth Co-investment

SLP

10 ans (plus 3 prolongations possibles d'un an)

5 ans

jusqu'à 3,00 %

0,50%^(*) (sur les parts A1 et A2)

1,00%^(*) (sur les parts A3)

0,50% (uniquement sur les parts A2)

50 M€

Non applicable

Article 6

Termes clés du fonds sous-jacent

Ardian Co-Investment Fund VI

SLP

10 ans (plus 3 prolongations possibles d'un an)

5 ans

Non applicable

1,00%^(**)

Non applicable

3,5 Mds€

8% / 12,5%

Article 6

- Nom du Fonds :
- Forme juridique :
- Durée de vie maximale :
- Période d'investissement :
- Commissions de souscription :
- Commissions de gestion (*) :
- Commissions de services d'inv. (*) :
- Taille cible :
- Hurdle rate / Carried interest :
- Classification SFDR



Risques spécifiques



Private Corner Wealth Co-Investment est une Société de Libre Partenariat qui n'est pas soumise à l'agrément de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) et qui peut adopter des règles de gestion spécifiques.

L'investissement dans la Société Private Corner Wealth Co-Investment induit, principalement mais non exclusivement, les risques suivants :

- *Risque de perte en capital*

Un investisseur peut perdre la totalité des montants investis dans le Fonds ou ne récupérer qu'une partie de ces montants.

- *Risques liés à l'absence de liquidité des parts*

Il n'existe pas de marché liquide pour les parts du Fonds, un investisseur peut se trouver dans l'incapacité de convertir son investissement dans le Fonds en espèces en cas de besoin.

- *Risques associés aux sociétés du portefeuille du Fonds sous-jacents*

Le Fonds ne peut garantir que le sous-jacent sera en mesure de choisir et de réaliser des investissements dans une société ou un portefeuille de sociétés en particulier. Il ne peut être garanti que le sous-jacent sera à même de dégager des rendements pour les investisseurs ou que ces rendements seront proportionnels aux risques d'investissement dans le type de sociétés au sein desquelles le fonds sous-jacents peut investir.

- *Risques liés à l'évolution des équipes d'investissement*

Les équipes d'investissement du fonds sous-jacent sont amenées à évoluer, aucune garantie ne peut être apportée sur la stabilité de celles-ci. Ces évolutions peuvent avoir des conséquences sur les sociétés accompagnées et la performance de l'investissement réalisé.

- *Aucune garantie de retour sur investissement*

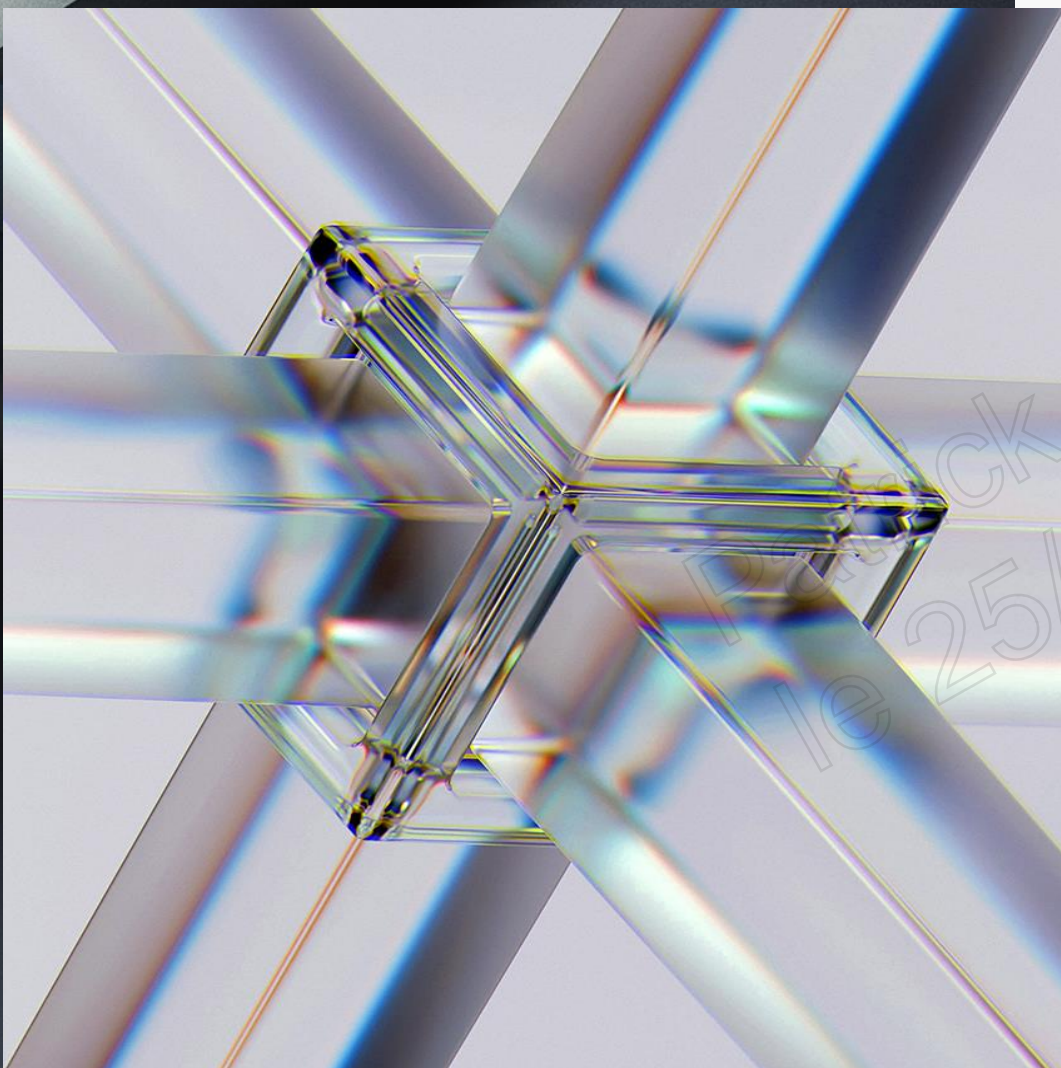
Un investissement dans le Fonds doit uniquement être considéré par des investisseurs qui peuvent assumer la perte totale de leur investissement. Aucune garantie ne peut être donnée que l'objectif d'investissement du Fonds sera atteint ou que tout investisseur percevra un retour sur investissement.

- *Risques spécifiques liés aux investisseurs défaillants*

Si un investisseur n'a pas été en mesure de transférer les fonds requis lors d'un appel de tranche, le Fonds dans sa globalité pâtira de cette situation.

L'ensemble des facteurs de risques est décrit à l'Annexe 3 « Facteurs de risques » des statuts de la SLP, à laquelle les investisseurs sont invités à se référer. Un investisseur ne doit pas investir dans la société s'il estime ne pas être en mesure d'accepter ces risques, ou ne pas pouvoir en subir les conséquences.



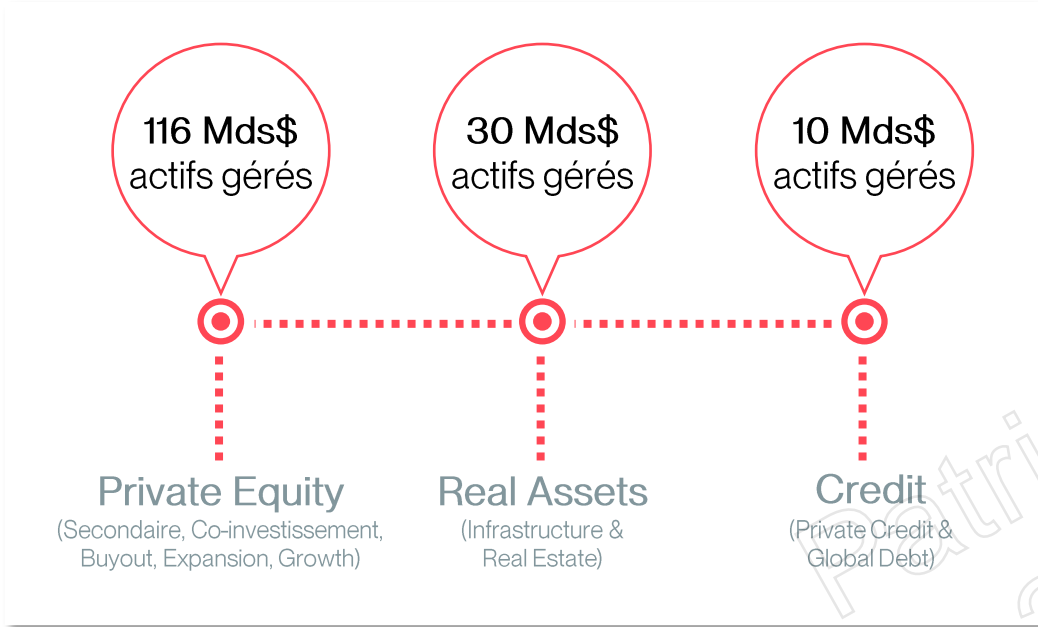


SECTION 3

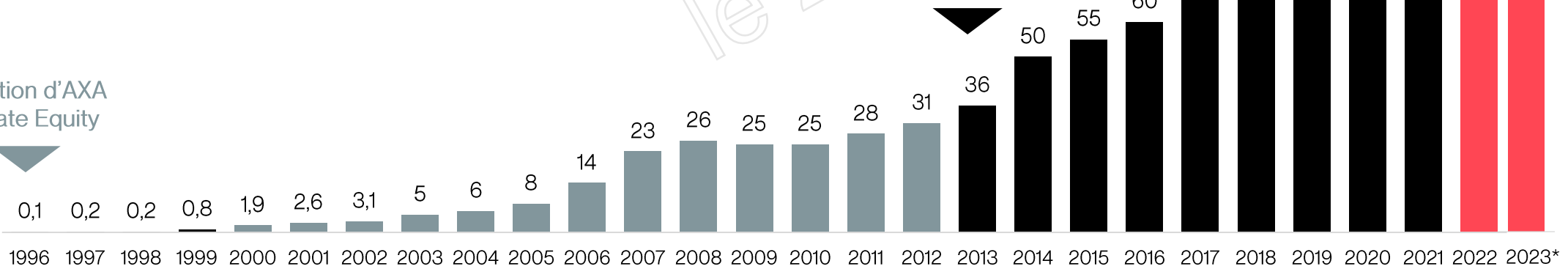
Présentation du sous-jacent ARDIAN Co-Investment Fund VI

ARDIAN : *un des leaders mondiaux* en investissement privé

Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner.
Diffusion restreinte



Création d'AXA Private Equity



156 Mds\$
d'actifs gérés
ou conseillés

ARDIAN : *un réseau mondial*



Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner.
Diffusion restreinte



19 bureaux
à travers le monde*

+1,080
collaborateurs
dont 360 professionnels de
l'investissement

+1,520
investisseurs
répartis dans plus de 50 pays
dans le monde

156 Mds\$
d'actifs gérés
ou conseillés



ARDIAN *Co-Investissement* : une *plateforme unique* générant d'excellentes performances



Un portefeuille très diversifié d'actifs gérés par des GP de haute qualité, diligentés par une équipe expérimentée, soutenue par la plus grande plateforme de fonds de fonds du monde, avec des frais modérés par rapport au modèle traditionnel

EXPERIMENTÉ

- Premier fonds de Co-investissement lancé en 2005
- Une équipe multi-locale composée de 35 professionnels
- Solide appui de la plateforme mondiale de fonds de fonds d'Ardian

86Mds\$

Plateforme de
Fonds de Fonds

13Mds\$

Déployés
par an

DIVERSIFIÉ

- Large exposition géographique avec une équipe couvrant les Etats-Unis, l'Europe et l'Asie
- Approche non sectorielle avec une expérience accumulée dans 6 secteurs
- Large fourchette de VE (100M€-10Mds€) et de tickets d'investissement (30M€-300M€)

Quartile
supérieur
performance

2,6x⁽¹⁾
à la sortie

FIABLE

- Grace à son expertise fonds de fonds, Ardian est l'un des principaux LP chez plusieurs GP de premier plan, ce qui se traduit par un deal-flow de co-investissement exceptionnel
- Solides capacités d'exécution avec une équipe de co-investissement dédiée permettant une prise de décision rapide

RIGOREUX

- Doubles due diligences : mérites de la société et qualité du sponsor
- Haut degré de sélectivité : approbation < 1/10 des opportunités de co-investissement
- Suivi régulier et rigoureux des sociétés en portefeuille

> 4Mds\$
investis

+130
opérations
depuis 2005

ATTRACTIF

- Frais moindres (1% de commission de gestion / 12.5% de carried interest) contre le traditionnel « 2%/20% »
- Pas de frais ni de carried payés par le fonds sur la plupart des transactions



ARDIAN Co-investment Funds : *des performances de 1^{er} plan* +20 ans d'expérience avec une performance dans le quartile supérieur



Plusieurs générations successives de portefeuilles diversifiés générant des performances parmi les meilleures du marché **

Nom du Fonds	Millésime	Taille du fonds	% Investi/ Engagé	Nombre d' investissements*	Réalisé + VL au 31 déc 2022					Attendu / Projeté	
					CoC Net	Multiple Net	TRI Net	Multiple Brut	TRI Brut	Multiple Brut	TRI Brut
Ardian Co-Investment V ^{(1) (2)}	2018	2,579M\$	105%	56 3 sorties	8%	1.42x	15%	1.56x	19%	c.2.4x - 2.6	20%
Ardian Co-Investment IV ** ⁽¹⁾	2014	648M\$	100%	27 14 sorties	144%	2.39x	17%	2.40x	22%	c.2.6x - 2.7	23%
AXA Co-Investment Fund III **	2007	1,020M\$	88%	24 22 sorties	198%	2.02x	14%	2.27x	18%	2.3x	18%
AXA Co-Investment Fund II	2005	515M\$	100%	26 26 sorties	146%	1.46x	6%	1.64x	9%	1.64x	9%
AXA Co-Investment Pre Fund ⁽³⁾	1999	69M\$	100%	5 5 sorties	205%	2.05x	16%	2.05x	16%	2.05x	16%

Multiples bruts historiquement supérieur à 2.2x

Source : Ardian – performances au 31 décembre 2022, hors fonds de syndication. Les chiffres et informations fournis le sont uniquement à titre d'illustration. La performance passée n'est pas nécessairement une indication des résultats futurs. Les projections constituent des énoncés prospectifs basés sur des facteurs qui échappent au contrôle d'Ardian et n'ont aucune force contractuelle. Les évènements réels peuvent s'avérer différents des hypothèses. D'autres évènements non pris en compte peuvent survenir et s'écarter sensiblement de ce qui a été présenté.

Net pour les investisseurs : Net de frais, charges et carried interest / Brut : au niveau du portefeuille en utilisant les taux de change historiques

* 2 investissements réalisés conjointement par AXA Co-Investment Fund II et AXA Co-Investment Fund III considérés comme une seule opération (Allison et Caesar). 7 investissements réalisés conjointement par Ardian Co-Investment Fund V Europe et Ardian Co-Investment Fund V North America. Y compris les dernières opérations signées.

** les fonds AXA Co-Investment Fund III et Ardian Co-Investment IV se situent dans le quartile supérieur en termes de rendement cash-on-cash net et de multiple net selon l'indice de référence Cambridge Associates (performances des Fonds Ardian Co-Investment au 31 décembre 2022 par rapport à l'indice de référence Cambridge Associates PE, Etats-Unis et hors Etats-Unis au 30 septembre 2022)

(1) Chiffres consolidés en USD sur la base des taux de change historiques des fonds parallèles qui composent les fonds Ardian Co-Investment Generation IV et Ardian Co-Investment Generation V. La taille est convertie au taux de change de la dernière date de closing tandis que chaque flux de trésorerie est converti au taux de change intra-journalier.

(2) Pourcentage de fonds investi / engagé incluant les dernières signées mais non encore clôturées, ainsi que les frais

(3) AXA Co-Investment Pre-Fund était composé d'un portefeuille de co-investissements réalisés au travers de mandats



ARDIAN Co-investissement : une *équipe d'investissement expérimentée* soutenue par la plateforme fonds de fonds, leader mondial, d'Ardian

Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner.
Diffusion restreinte

SUPERVISING THE CO-INVESTMENT ACTIVITY

Members of Ardian Executive Committee



Mark Benedetti
Co-Head of Ardian US



Vladimir Colas
Co-Head of Ardian US

Amérique du Nord



Patrick Kocsi
Head of US Co-Investment



Faruk Amin
Senior Managing Director



Natalie Kelly
Director



Aaron Xiang
Senior Investment Manager



Meredith Greenstein
Investment Manager



Jacob Greenberg
Investment Manager



Ashif Ullah
Investment Manager



**North America
Recruitment plan**
+1 Investment Manager



**North America
Recruitment plan**
+1 Analyst

GP Relations⁽¹⁾

c. 40 Professionals
Based in New York, San Francisco, Santiago



Daryl Li
Senior Managing Director



Wilfred Small
Senior Managing Director



Lucas Coleon
Managing Director



Sara Huang
Managing Director

Europe



Alexandre Motte
Head of Co-Investment



Carole Barnay
Senior Managing Director



Antoine Lencou-Barème
Managing Director



Cyril Auger
Managing Director



Audrey Detavernier
Managing Director



Stéphane Guichard
Managing Director



Matthieu Labouche
Sr. Investment Manager



Jean-Clément Pierre
Sr. Investment Manager



Camill Salomon
Sr. Investment Manager



François Mouraret
Sr. Investment Manager



Capucine Tortiger
Investment Manager



Sami Elaouari
Analyst



Victoire Duvillier
Analyst

GP Relations⁽¹⁾

c. 50 Professionals
Based in Paris, London, Frankfurt and Zurich



Marie-Victoire Rozé
Senior Managing Director



Manuel Häusler
Senior Managing Director



Bertrand Chevalier
Senior Managing Director



Alexandre Motte
Head of Co-Investment



Audrey Detavernier
Managing Director



Shawn Li
Director



Ming Chen
Analyst



**Asia
Recruitment plan**
+1 Investment Manager

GP Relations⁽¹⁾

15+ Professionals
Based in Singapore, Seoul and Beijing



Jan Philipp Schmitz
Head of Ardian Asia



Won Ha
Head of Singapore & Korea



Jason Yao
Head of Greater China



Kanji Takenaka
Head of Japan

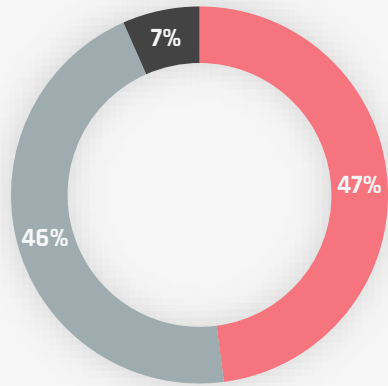


ARDIAN Co-Investment : *un portefeuille très diversifié* qui permet une meilleure maîtrise du risque

Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner.
Diffusion restreinte

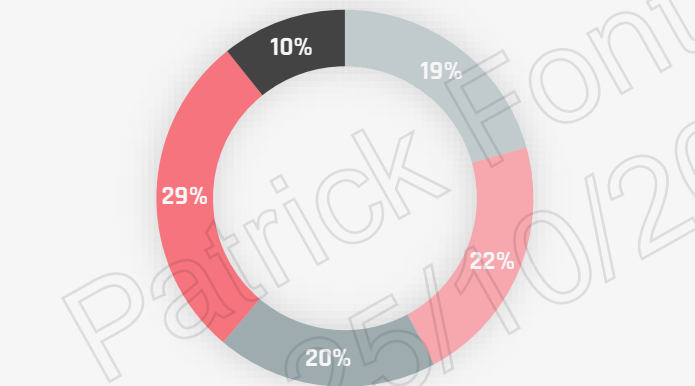
Zone Géographique (# transactions)

■ Europe ■ North America ■ Asia-Oceania



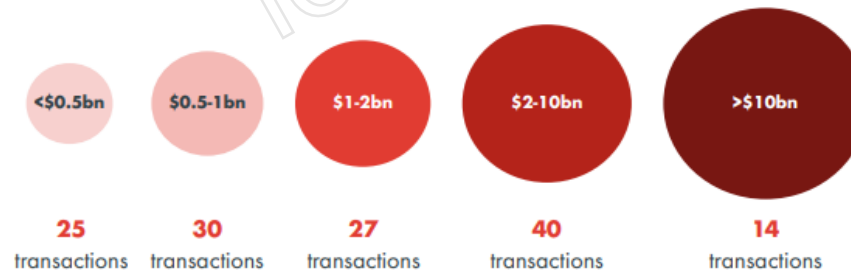
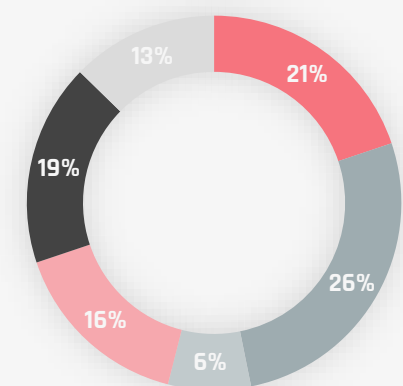
Taille d'entreprise (VE) (# transactions)

■ < \$0.5 bn ■ \$0.5-1 bn ■ \$1- 2 bn ■ \$2- 10 bn ■ >\$10 bn



Secteur (# transactions)

■ Healthcare ■ B2B ■ Financial Services
■ Consumer ■ Industrials ■ TMT



ARDIAN

Un réseau Mondial unique constitué de +600 GP +1,600 fonds investis

Un partenaire de confiance pour les GP

Relations solides

Avec des sponsors de notoriété mondiale et +20 ans d'expérience des co-investissements



Co-sponsor et syndication

Capacité à s'engager à chaque étape du processus



Efficace et discipliné

Réactivité pour s'engager, réduisant ainsi le risque d'exécution du GP



Le réseau Ardian

Apprécié par les sponsors pour son ancrage local et son expertise



Synergies avec la plateforme de FoF

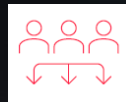
Une communication fluide

Dans toutes les zones géographiques



Réunions régulières

Entre les équipes de FoF et de Co-investissement



Mise à jour en temps réel sur les sujets en cours

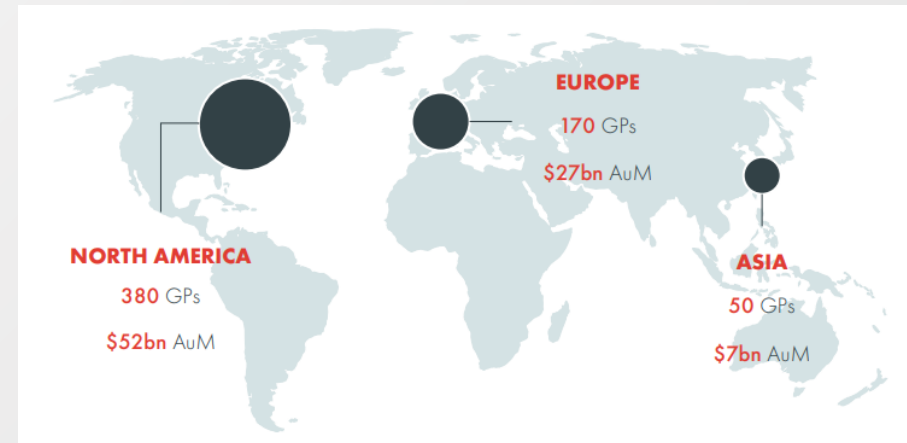


www.private-corner.eu

ARDIAN Co-Investment : *des relations solides* avec des sponsors de renommée mondiale

Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner
Diffusion restreinte

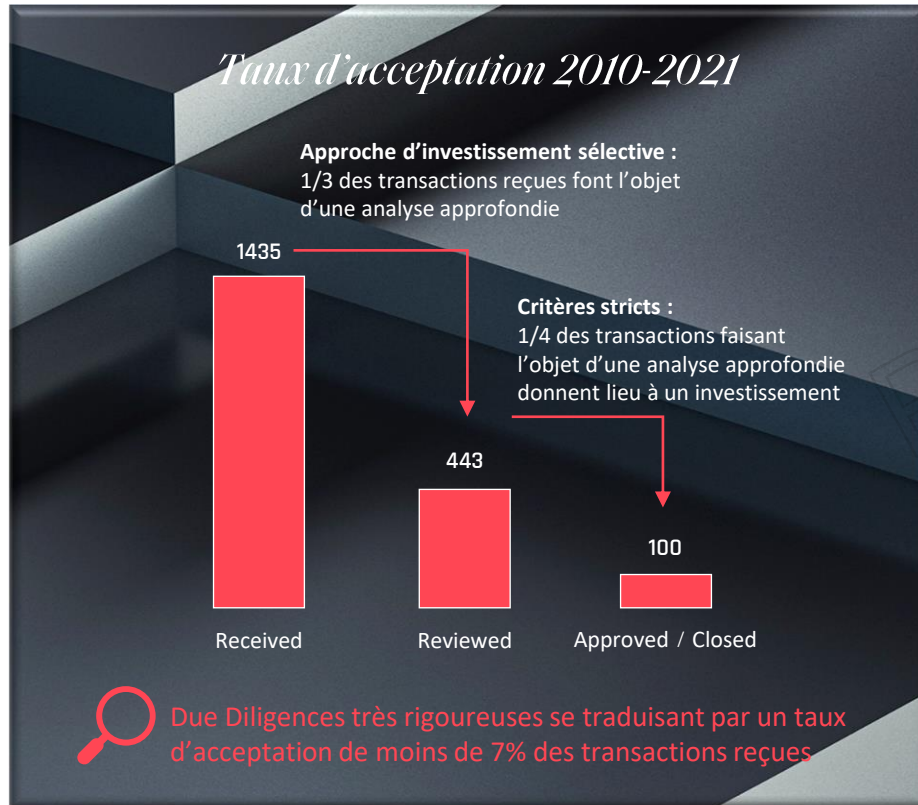
Un accès aux meilleures opportunités du marché : du lower-mid cap au large cap



Source : Ardian – Mai 2023. Informations fournies à titre d'illustration uniquement, sans obligation contractuelle.

ARDIAN Co-Inv : Un *dealflow important* permettant *une forte sélectivité*

Un deal flow solide et un processus rigoureux permettant de sélectionner les opportunités les plus attractives



Principales caractéristiques qu'Ardian recherche dans une opportunité de Co-Investissement :

➤ *Un sponsor de qualité partageant leurs intérêts*

- Relations solides avec les équipes fonds de fonds d'Ardian
- Un historique de création de valeur démontré
- Alignement des intérêts (conditions économiques, sortie)

➤ *Une équipe de direction de première catégorie*

- Expérience et track record
- Vision stratégique claire
- Engagement (investissement personnel) et plan d'intéressement

➤ *Des fondamentaux sectoriels attractifs*

- Potentiel de croissance, opportunité de consolidation ...
- Résistance aux ralentissements économiques
- Secteurs à haut risque techno. et activités à forte intensité de capital sont évitées

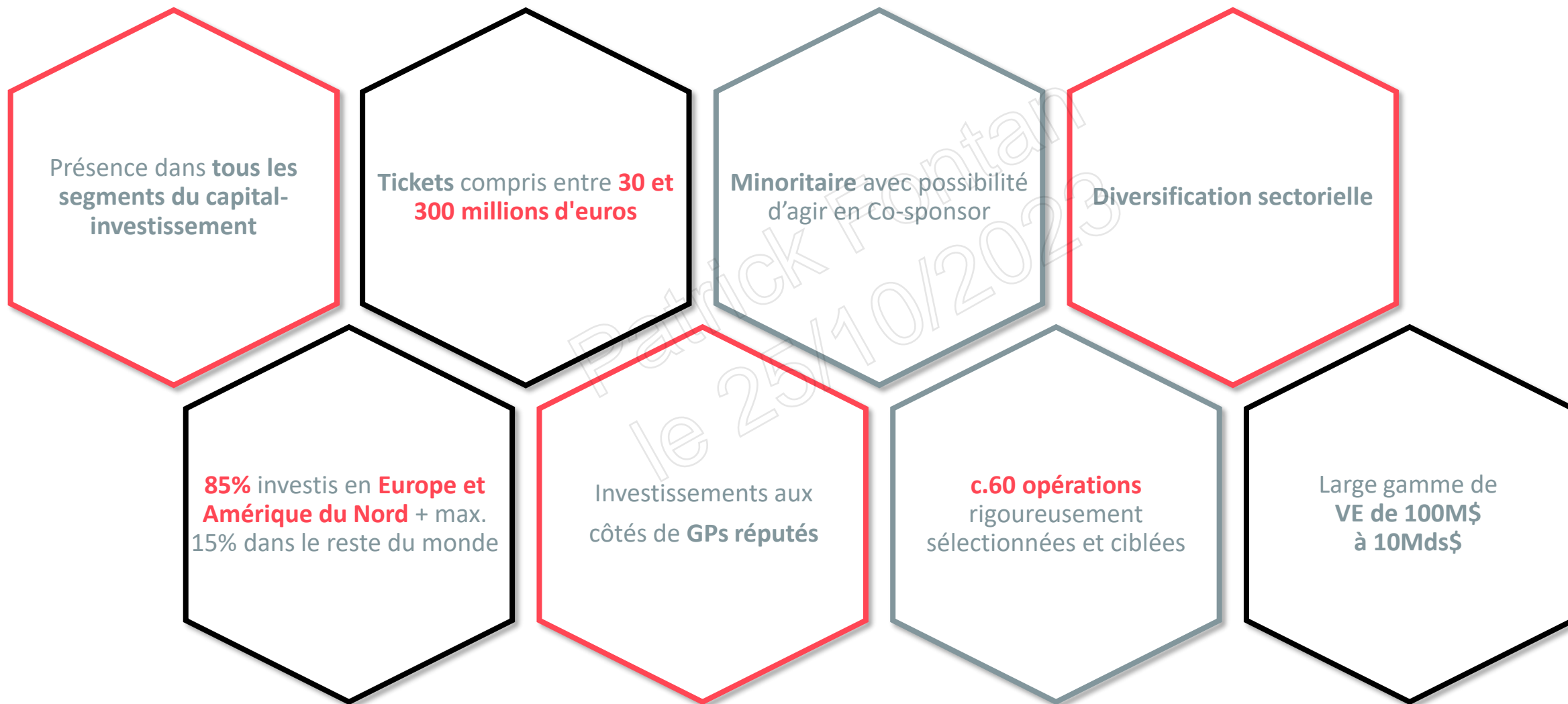
➤ *Une société dotée d'une solide position concurrentielle*

- Positions de leader durables
- Tendance à éviter les sociétés en difficultés et en phase de redressement

➤ *Identification des leviers de création de valeur*

- Stratégies de croissance : organique, externe (build-ups), expansion internationale, améliorations opérationnelles ...
- Approche à moyen et long terme (période de détention d'environ 5 ans)
- Approche très prudente pour le levier financier et les ajustements d'EBITDA

ARDIAN Co-Inv. Fund VI : *en ligne avec les stratégies des générations précédentes* ayant porté leur fruits



ARDIAN Co-Inv. Fund VI : *Levée en cours et 1^{ers} investissements*

Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner.
Diffusion restreinte

2,3Mds \$ Levés , soit c.80%
de la taille du Fonds précédent

130 investisseurs
En Europe, aux US et en Asie

Equilibré entre les « Re-up » (c.50%)
et les nouveaux LPs (c.50%)

ARDIAN CO-INVESTMENT FUND VI : c. 488 M\$ investis dans 9 investissements

<ul style="list-style-type: none"> Société financée : Compartiment : Lead Sponsor : Date d'acquisition : Localisation : Montant investi : Activité : 	 <p>Europe</p>  <p>Février 2022</p> <p>Finlande</p> <p>83 M€</p> <p>Société de location de machines et d'équipements pour la construction et la rénovation, fondée en 2015 en Finlande et actuellement présente dans cinq pays, a connu une croissance rapide pour devenir le 51ème loueur mondial en termes de chiffre d'affaires. L'entreprise est présente en Finlande, en Suède, en Norvège, au Danemark et en Pologne, avec 103 dépôts et plus de 1.055 employés</p>	 <p>Europe</p>  <p>Février 2022</p> <p>Allemagne</p> <p>35 M€</p> <p>SCHWIND eye-tech-solutions est l'un des leaders mondiaux des systèmes laser pour le traitement des anomalies de réfraction et des maladies de la cornée. L'entreprise familiale développe, produit et commercialise un portefeuille complet de produits de pointe pour le traitement des défauts de vision et des maladies de la cornée. Des chirurgiens ophtalmologistes dans plus de 100 pays traitent leurs patients avec les technologies SCHWIND.</p>	<p>Projet Sunshine</p> <p>North America</p>  <p>Avril 2022</p> <p>États-Unis, Illinois</p> <p>45 M\$</p> <p>La société est l'un des principaux fournisseurs nord-américains de solutions de contrôle d'accès, et occupe la première place dans le domaine des ouvre-portes (résidentiels et commerciaux) et des commandes de portail. L'entreprise a récemment développé une solution de connectivité Wi-Fi, myQ, qui est intégrée dans les nouvelles unités d'ouverture de porte et par laquelle l'entreprise vise à débloquer des opportunités de service.</p>	 <p>Europe</p>  <p>Mars 2023</p> <p>Italie</p> <p>45 M€</p> <p>La société italienne Fedrigoni est une entreprise mondiale spécialisée dans les matériaux d'emballage qui exploite deux unités commerciales : Self-Adhesive (rouleaux de papier pour la création d'étiquettes pour divers marchés finaux) et le Luxury Paper & Creative Solutions (papier de spécialité utilisé pour l'emballage de luxe, les solutions créatives et les produits de remplissage haut de gamme).</p>	 <p>Europe</p> <p>TOWERBROOK</p> <p>2ème semestre 2023</p> <p>France</p> <p>51 M€</p> <p>Fondé en 2001 en France, Infoprod Digital, est une société de services d'information professionnelle B2B sur abonnement. IPD se concentre sur les secteurs qui sont au début de leur parcours de numérisation tels que la construction/marchés publics (40% du Chiffre d'Affaires), l'après-vente automobile (20%), le risque et l'assurance (15%), la distribution et autres (20%) et offrant une piste de croissance.</p>
---	---	--	---	---	---

ARDIAN Co-Inv. Fund VI : *Levée en cours et 1^{ers} investissements*



2,3Mds \$ Levés , soit c.80%
de la taille du Fonds précédent

130 investisseurs
En Europe, aux US et en Asie

Équilibré entre les « Re-up » (c.50%)
et les nouveaux LPs (c.50%)

ARDIAN CO-INVESTMENT FUND VI : c. 488 M\$ investis dans 9 investissements

<ul style="list-style-type: none"> Société financée : Compartiment : Lead Sponsor : Date d'acquisition : Localisation : Montant investi : Activité : 	<p>RAC</p> <p>Europe</p> <p>SILVERLAKE CVC GIC</p> <p>Mai 2022</p> <p>Royaume-Uni</p> <p>43 M€</p> <p>Fondé en 1897, RAC est le principal fournisseur d'assistance en cas de panne au Royaume-Uni, offrant une tranquillité d'esprit totale à environ 13 millions de membres particuliers et professionnels. Basé à Birmingham et employant plus de 4 000 collègues dans tout le pays, RAC est à l'avant-garde de l'automobilisme britannique et propose une gamme différenciée de services liés à la conduite et à la mobilité, notamment des produits d'assurance et d'assistance.</p>	<p>Power Home</p> <p>North America</p> <p> HARVEST PARTNERS</p> <p>Septembre 2022</p> <p>États-Unis, Pennsylvanie</p> <p>68 M\$</p> <p>Fondée en 1992, Power Home Remodeling est une société américaine basée à Chester, en Pennsylvanie, qui emploie 2.700 personnes et fournit des services principalement liés aux produits de rénovation extérieure économes en énergie et en coûts, tels que le remplacement des fenêtres, des toitures et des revêtements en vinyle.</p>	<p>AHEAD</p> <p>North America</p> <p>Berkshire Partners</p> <p>Octobre 2022</p> <p>États-Unis, Illinois</p> <p>82 M\$</p> <p>Fondée en 2007, AHEAD est un revendeur de services informatiques hybrides à valeur ajoutée (VAR) qui propose des solutions matérielles, logicielles et de services pour les centres de données, les déploiements de clouds hybrides et la gestion des services aux entreprises. AHEAD emploie plus de 1.000 salariés et dispose d'un modèle de vente différencié, fondé sur la consultation, qui s'appuie sur une expertise technique approfondie et une force de vente hors pair.</p>	<p>iu GROUP</p> <p>Europe</p> <p> Oakley Capital Investments</p> <p>Août 2023</p> <p>Allemagne</p> <p>35 M€</p> <p>Fondé en 2000 en Allemagne, IU Group, est l'un des principaux fournisseurs de services d'enseignement supérieur basé sur la technologie (1er en Allemagne et 5ème mondial). Le groupe propose plus de 360 diplômes (Bachelor, Master et MBA) anglais et allemands à environ 120.000 étudiants à travers une offre de cours en ligne (2/3 du revenu) et une offre mêlant cours en ligne et cours en physique.</p>
---	---	--	---	---

ARDIAN : permettre aux individus de *créer collectivement de la valeur durable* pour toutes les parties prenantes

Reservé aux investisseurs avertis autorisés par Private Corner
Diffusion restreinte



- Sélection**
- L'opportunité d'investissement est abandonnée si elle figure dans la liste **des restrictions d'investissement**
 - Engagement à **supprimer progressivement tout investissement direct dans le charbon thermique d'ici à 2030** dans les pays de l'UE/OCDE et d'ici 2040 dans le reste du monde

- Due Diligence**
- Analyse ESG réalisée par l'équipe d'investissement sur la base d'une évaluation des pratiques ESG du GP (au niveau de l'entreprise et du processus d'investissement – L'équipe de développement durable est impliquée dans les sujets sensibles.


- Décision d'investissement**
- Analyse ESG Systématiquement incluse dans le mémo d'investissement

- Détention et sortie**
- Dialogue permanent avec le GP pour suivre l'évolution et les progrès des pratiques ESG
 - Promotion activa de l'ESG lorsque Ardian siège au conseil d'administration
 - Indicateurs de performances ESG collectés annuellement

Une gouvernance ESG forte

SUSTAINABILITY TEAM


Dedicated team of
14 Sustainability Professionals



CANDICE BRENET
Head of Sustainability
Managing Director

SUSTAINABILITY COMMITTEE

11 top management representatives,
including **3 members of Ardian's Executive Committee**



Chaired by
PHILIPPE POLETTI
Member of the Executive Committee
Head of Ardian Buyout

4 priorités transversales

-  **CLIMATE ACTION**
-  **PROFIT SHARING**
-  **DIVERSITY & EQUAL OPPORTUNITIES**
-  **GOVERNANCE & ETHICS**

Engagements publics

- Action climat 
- Diversité  

Principes pour l'investissement responsable de l'ONU depuis 2009



DPI (Distribution to paid-in capital)

Somme des distributions perçues par les investisseurs au moment T / Somme des appels de fonds aux investisseurs au moment T

EBITDA (earnings before interest, taxes, depreciation, and amortization)

Indicateur financier correspondant approximativement à l'excédent brut d'exploitation (EBE)

Multiple

(Valorisation du portefeuille + Produits de cession) / Coût d'acquisition du portefeuille

TRI* (Taux de Rendement Interne)

Taux mesurant la rentabilité annualisée moyenne des investissements, constitué de flux négatifs (investissements) et de flux positifs (désinvestissements et valeur de marché des investissements non cédés). Ce taux est utilisé pour mesurer et suivre l'évolution de la performance des opérations de Capital Investissement

TVPI (Total Value Paid In)

(Actif net + Montants distribués) / Total des montants appelés

** L'indicateur **brut** ne reflète pas les frais de gestion, les commissions, le "carried interest", les taxes, les coûts de transaction liés à la cession des investissements réalisés et les autres dépenses supportées par les investisseurs dans les fonds précédents, qui réduiront les rendements et qui, globalement, devraient être substantiels.*

*L'indicateur **net** est calculé en tenant compte des contributions et des distributions des investisseurs des fonds reflétant les frais de gestion, les commissions, le "carried interest", les taxes, les coûts de transaction liés à la cession des investissements réalisés et les autres dépenses supportées par les investisseurs dans les fonds précédents.*

CONTACTS

Estelle DOLLA

Présidente

+33 (0)6 22 53 06 90

ed@private-corner.eu

Thomas RENAUDIN

Directeur Général

+33 (0)6 43 26 38 03

tr@private-corner.eu

Yves CARON

Directeur des Opérations

+33 (0)7 78 57 46 30

yc@private-corner.eu

